

MERCOSUR Y UNIÓN EUROPEA: ANÁLISIS DEL COMERCIO INTRABLOQUE, INTERBLOQUE Y ANÁLISIS PARA EL CASO ARGENTINO

Tras casi 25 años de avances, divergencias e interrupciones, finalmente se firmó el acuerdo comercial entre el MERCOSUR (Mercado Común del Sur) y la Unión Europea (UE). Existen muchos desafíos por delante. Será positivo si los beneficios exceden a los costos de la integración entre ambos mercados, lo cual se podrá evaluar a partir de la entrada en vigencia del acuerdo, es decir, en un plazo no menor a 10 o 15 años. Un análisis importante es dimensionar al MERCOSUR en cuanto a su estructura comercial internacional, la comparación con la Unión Europea, la participación de Argentina dentro del bloque del Cono Sur, el intercambio comercial de nuestro país y la UE y, finalmente, las potenciales oportunidades y amenazas a raíz de las arduas tareas que deberán afrontar los sectores privado y público.

Antecedentes históricos

En el año 1991 se fundó el bloque económico denominado Mercado Común del Sur (MERCOSUR) cuyos integrantes originales son Argentina, Brasil, Paraguay y Uruguay. Se trata de un mercado de integración regional cuyo objetivo principal es propiciar un espacio común de intercambio comercial entre los países miembros.

Desde la puesta en marcha del mercado común existe libre circulación de bienes, servicios y factores productivos entre los países que lo conforman a través de la eliminación de los derechos aduaneros y restricciones no arancelarias. Asimismo, el establecimiento de un arancel externo común y políticas macroeconómicas y sectoriales entre los Estados parte: comercio exterior, agrícola, industrial, fiscal, monetaria, cambiaria y de capitales, aduanera, entre otras.

En relación a la reciente firma del acuerdo comercial entre el MERCOSUR y la UE (Unión Europea, bloque creado en 1993), se destaca básicamente la significativa reducción arancelaria de una serie de productos que rigen dentro de los bloques involucrados, así como de la eliminación de barreras no arancelarias, de forma tal que intensificaría la competencia como resultado de la apertura de mercados que antes tenían fuertes barreras a la entrada.

El presente estudio está orientado a analizar, por un lado, los intercambios comerciales del MERCOSUR como bloque económico en relación al flujo comercial mundial durante el período 2001-2018. Por otro lado, se analiza el perfil comercial exportador e importador y el intercambio comercial intrabloque. A su vez, resulta interesante visualizar las perspectivas actuales y futuras del acuerdo entre el MERCOSUR y la UE, así como el intercambio comercial entre Argentina y la Unión Europea para entender los potenciales efectos de la firma del acuerdo.

¹ Un bloque económico o bloque comercial es una forma de integración económica entre grupo de países que normalmente comparten una zona geográfica común.

² Cualquier medida de carácter administrativo, financiero, cambiario o de cualquier naturaleza, mediante la cual un país miembro del MERCOSUR impida o dificulte por decisión unilateral, el comercio recíproco.

MERCOSUR: intercambio comercial

Para analizar el primer punto propuesto en este estudio, es de utilidad observar que el intercambio comercial del MERCOSUR medido en valor ha crecido en los últimos años y muestra una tendencia positiva, tanto para las ventas como las compras al exterior. Respecto a las exportaciones, las mismas han experimentado un crecimiento del 208% entre 2001 y 2018 al pasar de u\$s 114.600 millones a u\$s 353.000 millones. Por su parte, las importaciones mostraron una variación un tanto menor, creciendo 187% al pasar de u\$s 97.600 millones en 2001 a u\$s 280.160 millones en 2018 (gráfico 1). En cuanto al ritmo de crecimiento del intercambio comercial, el MERCOSUR muestra una tasa de variación anual promedio en torno al 9%. Para poner en perspectiva estas cifras cabe mencionar que:

- En el mismo periodo las exportaciones mundiales se expandieron en un 216% mientras que las importaciones lo hicieron en 213%.
- En promedio, la economía mundial exportó por 50 veces el valor de las ventas del bloque Sudamericano e importó 68 veces el valor de sus compras en dicho periodo.
- Los flujos comerciales mundiales (exportaciones e importaciones) crecieron en promedio a un ritmo del 8% anual.

En contraposición al cambio cuantitativo mencionado en los valores comerciados, no se han producido modificaciones de orden cualitativo, lo que equivale a decir que el perfil del comercio no ha sufrido variaciones significativas sino que continúa con una línea similar. En relación a esta cuestión, se puede notar una estructura que adquiere los siguientes rasgos distintivos:

- En promedio, el 50% del valor exportado del bloque se concentra en un grupo de productos relacionados con las manufacturas, de los cuales el 67% son de origen industrial (MOI) y el 33% restante son de origen agropecuario (MOA). Por otra parte, el 26% corresponde a productos primarios y el 24% restante a combustibles y energía.

- Se destacan en la contribución al total de las exportaciones productos como los combustibles y aceites, semillas y frutos oleaginosos, minerales metálicos, vehículos y autopartes, carnes y residuos de las industrias alimentarias y alimentos preparados para animales. (tabla 1)

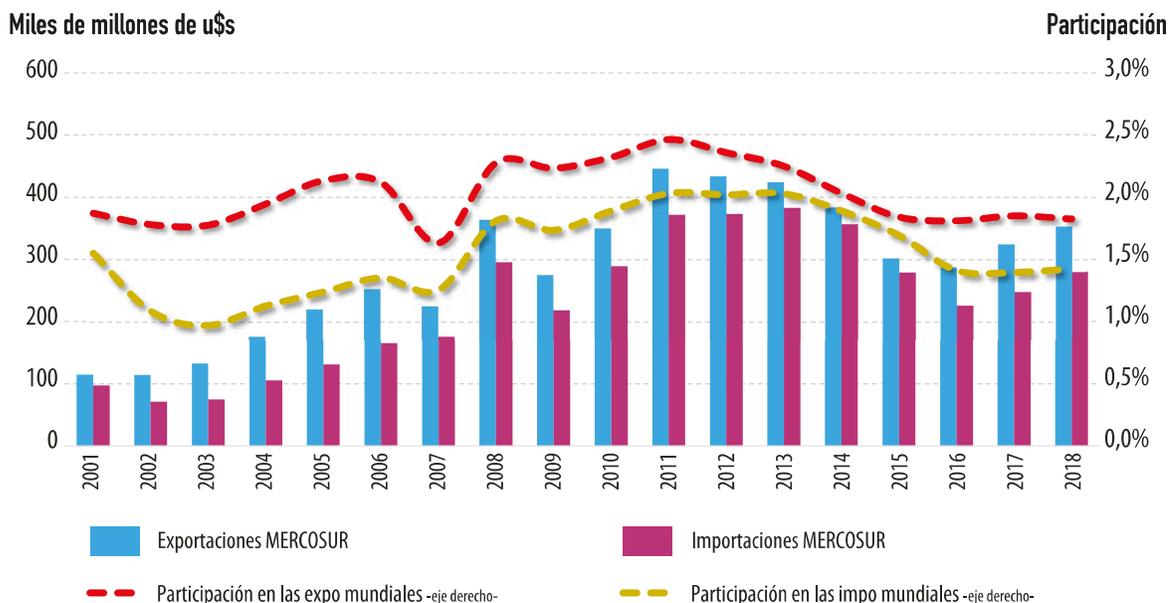
- Por el lado de las importaciones, se observa una concentración notable en torno a la industria. En promedio, este tipo de productos explican el 79% de las importaciones y, dentro de estas el 95% corresponden a las llamadas MOI, es decir que el bloque del MERCOSUR es altamente dependiente de las manufacturas provenientes del exterior. Finalmente, el 21% que resta se reparte entre combustibles y energía (14%) y productos primarios (7%).

- Se destacan entre las importaciones productos como Maquinaria y equipos, Combustibles y energía, Vehículos y autopartes, Productos químicos orgánicos, Plástico y sus manufacturas y Productos farmacéuticos. (tabla 1)

Lo expuesto en esta sección indicaría que aunque el MERCOSUR es un bloque de tamaño pequeño en relación a la economía global, muestra un ritmo de crecimiento levemente por encima de la misma. A su vez, la estructura del comercio está caracterizada por la exportación de algunos bienes industriales (con mayor y menor grado de procesamiento como Vehículos y autopartes y Residuos de la industria alimentaria respectivamente), combustible y energía y productos agrícolas (Oleaginosas, Carnes, etc.), en tanto que las importaciones están representadas en un alto grado por manufacturas tales como bienes de capital (Maquinaria y equipos) y bienes terminados (Vehículos y Productos farmacéuticos). Esto indica una dependencia importante del MERCOSUR respecto de las manufacturas provenientes del exterior, tanto para la producción de la industria local como para el consumo final.

Gráfico 1: Intercambio comercial del MERCOSUR con el resto del mundo

Exportaciones e importaciones en valores y su participación en el comercio mundial



Fuente: elaboración propia en base a Trade Map.

Tabla 1: Estructura del intercambio comercial del MERCOSUR al resto del mundo, según principales productos

Estructura promedio años 2001 a 2018

Exportaciones			Importaciones		
Combustible y energía	CyE	23%	Maquinaria y equipos	MOI	27%
Semillas y frutos oleaginosos	PP	6%	Combustible y energía	CyE	13%
Minerales metálicos	PP	6%	Vehículos y sus partes	MOI	9%
Vehículos y sus partes	MOI	6%	Productos químicos orgánicos	MOI	5%
Residuos y desperdicios de la ind. alimenticia	MOA	5%	Plástico y manufacturas	MOA	4%
Carnes y sus preparados	MOA	4%	Productos farmacéuticos	MOI	3%
Otros	-	49%	Otros	-	38%

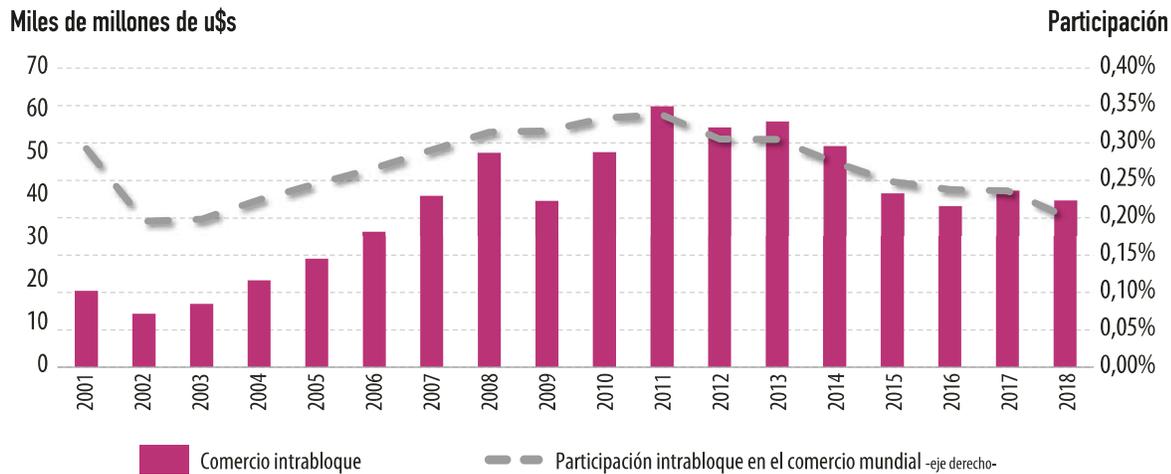
Fuente: elaboración propia en base a Trade Map.

MERCOSUR: comercio intrabloque

Existen varios aspectos que llevan a la conformación de bloques comerciales. Uno de los principales objetivos radica en dinamizar el intercambio de bienes y servicios dentro de su zona de influencia y generar una integración regional que permita aprovechar ventajas comparativas para favorecer la inserción en el comercio internacional. En este sentido, el MERCOSUR ha evidenciado un crecimiento en el valor de las mercaderías que se movilizaron dentro de sus fronteras, pasando de u\$s 17.900 millones en 2001 a u\$s 39.100 millones en 2018 (+118%). (Gráfico 2)

Sin embargo, es de destacar que dicho proceso en el cual se duplicó el valor comercializado no se dio de forma homogénea, sino que se observan fluctuaciones y cambios de tendencia de corto plazo. En concreto, se pueden identificar dos subperiodos: uno de sostenido crecimiento hasta 2011 (+241%), con una caída abrupta del orden del 22% producto de la crisis financiera global de 2007-2008 y su posterior rebote, y un segundo, caracterizado por una tendencia a la baja a partir de 2012 que continúa hasta el 2018 (-36%). Estos datos sugieren que el intercambio dentro de los límites del MERCOSUR está desacelerándose en el último tiempo, alertando sobre una posible limitación del bloque.

Gráfico 2: comercio interbloque (MERCOSUR) y su participación en el comercio mundial



Fuente: elaboración propia en base a Trade Map e INDEC.

Pasando a un análisis pormenorizado de los productos que se intercambian dentro del MERCOSUR se puede observar la siguiente estructura a lo largo del tiempo:

- En promedio, el 73% de los productos que circulan dentro del MERCOSUR pertenecen a bienes manufacturados. El restante se reparte entre bienes primarios (14%) y combustibles y energía (13%). Estos datos dan cuenta de la relevancia que adquiere para el bloque el comercio industrial entre los países miembros.
- Dentro de las manufacturas, el 86% pertenece al grupo de manufacturas de origen industrial (MOI), mientras que el 14% están encuadradas en el grupo de manufacturas de origen agropecuario (MOA).
- En promedio, en los 18 años bajo análisis, el 65% del valor comercializado se repartió en un grupo de 8 bienes, a saber: Combustibles y energía, Maquinarias y equipos, Vehículos y autopartes, Cereales, Plástico y sus manufacturas, Carnes, Fundición de metales y Caucho y sus manufacturas.

La participación de los 5 productos más importantes a la hora de explicar el intercambio intrabloque aumentó en 12 puntos porcentuales entre 2001 y 2018, lo

cual implica que el valor intercambiado tendió a concentrarse cada vez más en ese puñado de productos en detrimento de los demás.

En cuanto a la importancia relativa de los países que conforman el bloque, Brasil y Argentina son los que sobresalen, representando la mayor proporción del valor comercializado dentro del mismo. En promedio, aglutinan el 86% del valor exportado y el 74% del valor importado dentro de las fronteras del bloque. A pesar de la posición de privilegio que ocupa, Argentina ha ido cediendo terreno, desde el inicio del siglo XXI a esta parte, en lo que a peso relativo se refiere. Esto se ve reflejado en una caída de 17 puntos porcentuales en el valor de las exportaciones dentro del bloque, explicada por una menor tasa de crecimiento de las exportaciones en relación a la de los demás países del MERCOSUR³. No sucede lo mismo con las importaciones, materia en la que amplió su participación en 12 puntos porcentuales, creciendo las mismas por encima de los demás países con excepción de Paraguay⁴. En otras palabras, nuestro país intensificó el ritmo de sus compras y merató el de las ventas dentro del MERCOSUR, ampliando sustancialmente el déficit comercial con los países del bloque, que pasó de u\$s 1.700 millones en 2001 a u\$s 8.000 millones en 2018.

³ Entre 2001 y 2018 la variación del valor exportado intrabloque creció en Brasil 188%, 180% en Paraguay, 108% en Uruguay y 35% en Argentina, lo que explica el atraso relativo nacional.

⁴ El valor de las importaciones dentro del bloque creció 270% en Paraguay, 207% en Argentina, 103% en Uruguay y 73% en Brasil.

MERCOSUR - Unión Europea: comercio interbloques

El nuevo acuerdo firmado entre el MERCOSUR y la Unión Europea concluyó las negociaciones iniciadas en los años '90 y significó un hito en la historia dada la magnitud de los bloques involucrados.

Los principales puntos que modifica el acuerdo se detallan a continuación:

- Liberalización de casi el 100% del comercio industrial por parte del bloque europeo, en tanto que el MERCOSUR lo hará en un 90%. Además, remueve inmediatamente el 80% de los aranceles a los bienes industriales enviados desde el MERCOSUR.
- Los plazos para el levantamiento de las barreras arancelarias van desde 10 a 15 años para el bloque del sur en sectores sensibles, como por ejemplo la industria automotriz química y farmacéutica.
- La Unión Europea reduce barreras arancelarias para el 99% de los productos agrícolas provenientes del MERCOSUR. En su mayoría, esto implica la eliminación completa de los aranceles y, en menor medida, el establecimiento de cuotas⁵.
- Remoción de barreras no arancelarias tales como las vinculadas a protocolos sanitarios, fitosanitarios, procedimientos de certificación en relación al origen de los productos, entre otros. Esto tiende a facilitar y aportar transparencia al comercio exterior a través de la unificación de criterios y estándares que evitan las arbitrariedades injustificadas.

Pasando a los datos del comercio bilateral, las exportaciones del MERCOSUR a la UE totalizaron u\$s 55.000 millones en 2018. Este monto era de u\$s 22.600 millones en 2001, lo cual arroja un crecimiento de 143% punta a punta. Por otro lado, las importaciones alcanzaron los u\$s 49.400 millones en 2018 y u\$s 23.800 millones en 2001, es decir un aumento de 108%. En términos relativos las exportaciones del MERCOSUR equivalen, en el promedio 2001-2018, al 6% de las del bloque europeo y las importaciones al 4,5%.

En cuanto a la estructura del comercio entre ambos bloques se destacan los siguientes puntos:

- Por el lado de las exportaciones, en promedio, el 73% corresponde a algún tipo de manufactura (de las cuales el 61% son MOI mientras que el 39% corresponden a las MOA), un 20% pertenecen al grupo de bienes primarios, y el restante 7% a combustible y energía.
- Del grupo de bienes exportados a la Unión Europea sobresalen Residuos y desperdicios de la industria alimentaria (14% del total), Minerales metalíferos, escorias y cenizas (9%), Combustible y energía (8%), Semillas y frutos oleaginosos (7%), Café, té, yerba mate y especias, Carne y despojos comestibles y Maquinaria y equipos (5% respectivamente), Fundición de hierro y acero (4%), Pasta de madera y Preparaciones de hortalizas y frutas (3% respectivamente). (Tabla 2)
- En lo referido a las importaciones, las mismas están compuestas, en promedio, en un 93% por bienes manufacturados (de los cuales el 96% son MOI y 4% MOA), en 4% por Combustible y energía y 3% por Productos primarios.
- Se destacan entre las importaciones provenientes de la Unión Europea productos como Maquinaria y equipos (32% del total), Vehículos automóviles y autopartes (9%), Productos farmacéuticos (8%), Productos químicos orgánicos (6%), Combustible y energía, Instrumentos y aparatos de óptica, fotografía o cinematografía y Plástico y sus manufacturas (4% respectivamente) y Productos diversos de las industrias químicas (3%). (Tabla 2)

Tal como se desprende de los datos provistos, el MERCOSUR exporta a la Unión Europea bienes agroindustriales (residuos de la industria alimentaria, infusiones y especias) y productos primarios (minerales metalíferos, oleaginosas y carnes), mientras que importa mayormente bienes de capital (maquinaria y equipos) y bienes terminados (vehículos, productos químicos y farmacéuticos). En este sentido y en virtud de los puntos que modifica el reciente acuerdo comercial, se desprende un potencial beneficio para el MERCOSUR para la entrada de productos agrícolas y agroindustriales a la Unión Europea, en tanto que puede traer potenciales amenazas al entramado intraindustrial, con la presencia de bienes más competitivos y de mejor calidad (caso del sector automotriz).

⁵ En Anexo A se encuentran detallados los productos y las cuotas de exportación.

Tabla 2: Estructura del intercambio comercial entre los bloques MERCOSUR y Unión Europea, según principales productos

Estructura promedio años 2001 a 2018

Exportaciones			Importaciones		
Residuos y desperdicios de la ind. alimenticia	MOA	14%	Maquinaria y equipos	MOI	32%
Minerales metalíferos	PP	9%	Vehículos y sus partes	MOI	9%
Combustible y energía	CyE	8%	Productos farmacéuticos	MOI	8%
Semillas y frutos oleaginosos	PP	7%	Productos químicos orgánicos	MOI	6%
Carnes y sus preparados	MOA	5%	Instrumentos y aparatos de óptica y anexos	MOI	4%
Maquinaria y equipos	MOI	5%	Combustible y energía	CyE	4%
Otros	-	53%	Otros	-	36%

Fuente: elaboración propia en base a Trade Map.

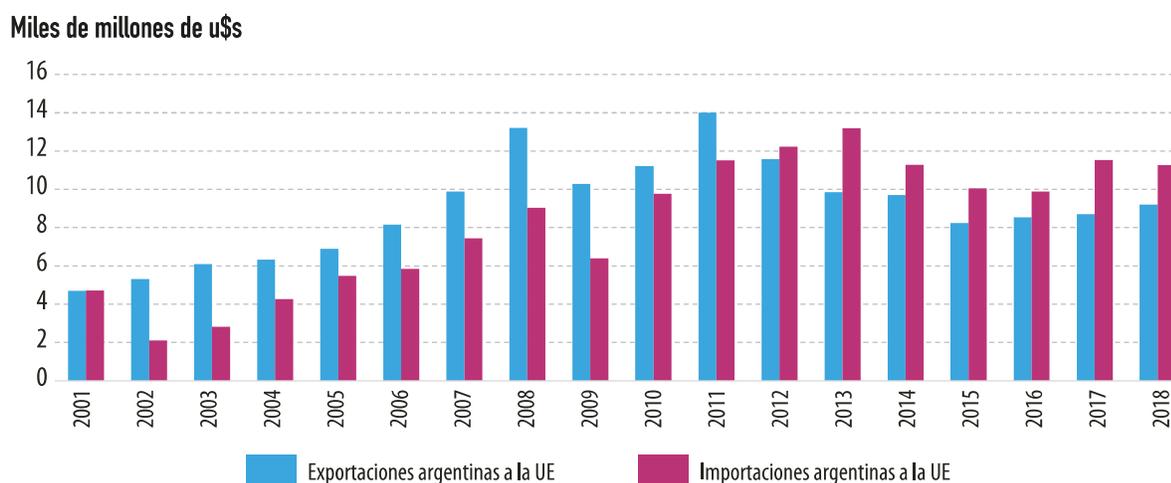
Argentina y su intercambio con la Unión Europea

Las exportaciones a la Unión Europea ascendieron a u\$s 9.200 millones en 2018 mientras que las importaciones provenientes de dicho bloque totalizaron u\$s 11.300 millones en el mismo año. En 2001 estos valores se situaron en u\$s 4.700 millones en ambos casos y, en consecuencia, las variaciones porcentuales a lo largo del período fueron del 196% y 239% respectivamente.

En relación a la estructura de comercio entre nuestro país y la Unión Europea se puede efectuar el siguiente análisis:

- Del total exportado, un 77% en promedio se corresponde a bienes manufacturados, dentro de los cuales el 62% son MOA. El 22% se explica por bienes primarios y el 1% restante se encuadra en la categoría combustible y energía.
- En cuanto a la estructura de las exportaciones por producto se destacan Residuos y desperdicios de las industrias alimentarias (36% del total), seguido de Pescados y crustáceos, moluscos y demás invertebrados acuáticos (7%), Carne y despojos comestibles y Minerales metalíferos, escorias y cenizas (ambos con 6%), Frutas (4%), Vehículos y autopartes y Preparaciones de hortalizas y frutas (3% respectivamente). (Gráfico 3)

Gráfico 3: Comercio entre Argentina y Unión Europea



Fuente: elaboración propia en base a Trade Map.

Tabla 3: Estructura del intercambio comercial entre Argentina y Unión Europea, según principales productos

Estructura promedio años 2001 a 2018

Exportaciones			Importaciones		
Residuos y desperdicios de la ind. alimenticia	MOA	36%	Maquinaria y equipos	MOI	33%
Pescados y mariscos elaborados	MOA	7%	Vehículos y sus partes	MOI	10%
Carnes y sus preparados	MOA	6%	Productos farmacéuticos	MOI	9%
Minerales metalíferos	PP	6%	Productos químicos orgánicos	MOI	5%
Frutas y frutos frescos	PP	4%	Combustible y energía	CyE	4%
Vehículos y sus partes	MOI	3%	Materias plásticas y sus manufacturas	MOI	4%
Otros	-	37%	Otros	-	34%

Fuente: elaboración propia en base a Trade Map.

Como se puede notar, las ventas a la Unión Europea se concentran en su gran mayoría en productos primarios y manufacturas de origen agropecuario, en tanto que las compras de nuestro país están conformadas, en gran proporción, por bienes intermedios y productos terminados de la industria. Dado este perfil de intercambio con la Unión Europea existe, por un lado, un probable impulso positivo al comercio vía expansión de las exportaciones vinculadas a la actividad agrícola ganadera cuyos aranceles y barreras se reducirán significativamente, y por otro, se esperaría que los bienes industriales terminados compitan de forma más acentuada con la producción nacional, sobre todo en sectores como el automotriz

Potenciales efectos del acuerdo comercial

Como se mencionó previamente, el bloque del MERCOSUR es interdependiente en términos del intercambio entre las industrias de los distintos países que lo conforman. El nuevo acuerdo firmado pone de relieve un escenario con posibles ganancias y pérdidas que hacen necesario un plan de acción para capitalizar las primeras y minimizar las segundas. En concreto, los bienes agrícolas y algunas manufacturas que produce el MERCOSUR tienen terreno para ganar a partir de los cambios que se producirán una vez entrado en vigor el acuerdo.

No obstante, existen sectores denominados sensibles para el bloque sudamericano, que pueden tener problemas de competitividad si no se llevan a cabo reformas estructurales que le permitan adaptarse al nuevo esquema (industria automotriz, química y farmacéutica).

En particular, Argentina enfrenta un gran desafío en torno a este acuerdo debido a que comparte con la Unión Europea la exportación de algunos productos hacia un mercado clave como el de Brasil (su mayor socio comercial). Es probable que, como consecuencia de la liberalización del comercio, se profundice la competencia en productos tales como Maquinarias y equipos, Vehículos automotores y autopartes, Plástico y sus manufacturas, Combustibles y energía y Productos químicos. Este grupo de bienes representan, en promedio, el 57% del valor exportado a Brasil, y el 8% de las exportaciones de nuestro país en 2018, lo cual es una muestra de su relevancia para el comercio exterior nacional. En especial, es de interés el potencial impacto en la industria automotriz, no solo por el valor exportado hacia Brasil que en 2018 significó el 44% del total exportado a dicho país y aproximadamente el 6% del total de las exportaciones argentinas, sino por la generación de empleo directa e indirecta de dicha actividad. Por su parte, se abre un mercado atractivo en torno a productos agrícolas y manufacturas de origen agropecuario (carnes, pescados y alimentos para animales provenientes de residuos de las industrias alimentarias, preparaciones de hortalizas y frutas, entre otros) que permiten pensar en un crecimiento de las exportaciones tanto del MERCOSUR como de la Argentina.

Reflexiones finales

Si bien resta el tratamiento legislativo de cada país interviniente, la firma del acuerdo entre el MERCOSUR y la Unión Europea dio por finalizada una negociación que se extendió a lo largo de 24 años, constituyéndose como un suceso histórico sin precedentes en relación al tamaño de los mercados que involucra. En tal sentido, el estudio pone de relieve algunos puntos fundamentales entre los que sobresalen:

El valor del intercambio comercial del MERCOSUR ha ido creciendo a lo largo del periodo analizado (variación del 208% del valor exportado y 187% del importado). Lo mismo sucedió con la tasa de crecimiento de ambos flujos comerciales (9% anual promedio, porcentaje levemente superior al registrado para la economía mundial en igual período 8%).

En cuanto a lo cualitativo, la matriz que caracteriza el intercambio comercial del MERCOSUR con el resto del mundo continúa sin modificaciones: exportaciones concentradas en bienes industriales, combustible y energía y productos agrícolas; en tanto que las importaciones están representadas en un alto grado por manufacturas tales como bienes de capital y bienes terminados. Esto indica una dependencia importante del MERCOSUR respecto de los productos agrícolas para conseguir divisas y de los bienes manufacturados provenientes del exterior para el funcionamiento de la industria local. Por su parte, las exportaciones del MERCOSUR a la UE tuvieron un crecimiento de 143% en

los últimos 18 años, mientras que las importaciones se incrementaron 108%.

En virtud de la baja de los aranceles (manifestado en el reciente acuerdo comercial), podría existir un potencial beneficio para el MERCOSUR a través de la entrada de un mayor volumen de productos agrícolas y agroindustriales a la Unión Europea, en tanto que puede, a su vez, significar un potencial riesgo para cierta porción del entramado industrial local debido a la mayor competencia de bienes industriales extranjeros, como por ejemplo el automotriz.

La situación de Argentina es similar, dado que las exportaciones a la Unión Europea se concentran en gran mayoría en torno a los productos primarios y manufacturas de origen agropecuario, en tanto que las importaciones de nuestro país están conformadas, en gran proporción, por bienes intermedios y productos terminados de la industria. Dado este perfil de intercambio con la Unión Europea existe, por un lado, un probable impulso positivo al comercio vía expansión de las exportaciones vinculadas a las actividades primarias cuyos aranceles y barreras se reducirán significativamente, y por otro, se esperaría que los bienes industriales terminados compitan de forma más acentuada con la producción nacional y, en particular, con las exportaciones industriales al mercado brasileño, sobre todo en sectores como el automotriz y otro tipo de bienes. El balance final del acuerdo dependerá del grado de adaptación que puedan alcanzar las empresas industriales locales para hacer frente a la nueva competencia y del acompañamiento del sector público en función de sus políticas económicas de estabilidad en el largo plazo.

Anexo: Principales productos y condiciones modificadas por el acuerdo comercial

Producto	Arancel	Cuota acordada	Período de aplicación
Carne roja	7,5%	99 mil toneladas (55% fresca-45% congelada)	Escalonado en cuotas equivalentes a lo largo de 6 años. Eliminación de cuota Hilton.
Carne de pollo	Sin arancel	180 mil toneladas (50% con hueso-50% sin hueso)	Escalonado en cuotas equivalentes a lo largo de 6 años.
Carne de cerdo	EUR 83 por tonelada	25 mil toneladas	Escalonado en cuotas equivalentes a lo largo de 6 años.
Azúcar	Sin arancel	Eliminación de cuota vigente al azúcar brasileño (180 mil toneladas). 10 mil toneladas a azúcar paraguayo sin arancel.	Al momento de entrada en vigencia del acuerdo.
Etanol	Sin arancel en el 1º caso y en el 2º, un tercio del vigente según la cláusula de Nación más favorecida*	450 mil toneladas para usos químicos y 200 mil para demás usos (incluidos combustibles).	Escalonado en cuotas equivalentes a lo largo de 5 años.
Arroz	Sin arancel	60.000 toneladas	Escalonado en cuotas equivalentes a lo largo de 6 años.
Miel	Sin arancel	45.000 toneladas	Escalonado en cuotas equivalentes a lo largo de 6 años.
Maíz	Sin arancel	1.000.000 de toneladas	-
Harina de soja, poroto de soja, aceites para uso industrial, despojos comestibles, manzanas, peras, duraznos, cerezas, ciruelas, legumbres, frutos secos, pasas de uva, maní, infusiones, especias y bebidas.	Sin arancel	Carne roja	Al momento de entrada en vigencia del acuerdo.

* La Cláusula de Nación Más Favorecida se instrumentó con el Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio (GATT), de tal forma que en el artículo 1 se afirma que "cualquier ventaja, favor, privilegio o inmunidad concedido por una parte contratante a un producto originario de otro país o destinado a él, será concedido inmediata e incondicionalmente a todo producto similar originario de los territorios de todas las demás partes contratantes, o a ellos destinado"